

FRAIS LIÉS AU DÉMARRAGE



Notre calculatrice de frais liés au démarrage peut vous aider à établir si une idée générera des bénéfices avant que vous investissiez du temps et des capitaux ou que vous le découvrirez à vos dépens.

1. COÛTS INITIAUX

Matériel et actifs

Matériel supplémentaire, p. ex. des véhicules

Matériel de bureau supplémentaire, p. ex. des ordinateurs

Aménagement, p. ex. les installations, l'intérieur et l'extérieur

Autres coûts « uniques »

Frais de conseils, p. ex. les frais de comptable

Franchise et autres frais à payer

Paiements de location initiaux (nouveau matériel, etc.)

Coûts promotionnels initiaux, p. ex. le site Web et le matériel d'affichage

Stock initial

Assurances

Droits de licence

Coût d'achat d'une entreprise existante

Fournitures de bureau

Coûts de formation et d'abonnements

Total des coûts initiaux

2. CALCUL DU FONDS DE ROULEMENT

Vos coûts mensuels

Comptabilité

Frais bancaires

Communications

Fret et frais d'affranchissement

Assurances

Intérêt

Remboursement du prêt

Dépenses relatives aux véhicules

Électricité

Loyer

Réparations et entretien

Salaires et dépenses des employés

Fournitures

Abonnements

Paiements de taxes et impôt

Hébergement du site Web, coûts liés à Internet

Total des coûts mensuels

Au cours des premiers mois, bon nombre d'entreprises ont besoin d'un surplus de fonds pour couvrir leurs coûts indirects, car les premiers bénéfices issus des ventes ne couvriront pas toutes les dépenses mensuelles.

Combien de mois pensez-vous devoir couvrir ?

VOS COÛTS DE DÉMARRAGE

Total des coûts initiaux

Total des coûts mensuels

Mois dont les coûts indirects doivent être couverts

x

Total des fonds de démarrage requis

Frais liés au démarrage

Notre calculatrice de frais liés au démarrage peut vous aider à établir le montant des fonds dont vous aurez besoin avant de lancer votre nouvelle entreprise.

Que fait la calculatrice de frais liés au démarrage ?

De nombreuses entreprises échouent parce qu'elles n'ont pas les fonds suffisants pour survivre jusqu'à ce qu'elles deviennent rentables. Il s'agit d'une erreur facile à éviter grâce à notre simple calculatrice de frais liés au démarrage.

Cet outil aborde deux domaines financiers clés à examiner pour être en mesure de prendre des décisions d'affaires judicieuses.

Les voici :

- Coûts initiaux
- Fonds de roulement

Additionner les coûts

Toutes les entreprises en démarrage ont des coûts initiaux, suivis des coûts d'exploitation.

Vos coûts initiaux comprennent les dépenses associées au démarrage de votre entreprise, notamment :

- Matériel et actifs – véhicules et mobilier
- Matériel de bureau – ordinateurs, systèmes téléphoniques, photocopieurs et distributeurs d'eau
- Coûts uniques – frais de franchise, dépôt de garantie, paiement de location initial, frais juridiques et stock initial

Bien que ces coûts ne se répéteront pas nécessairement à court terme, votre entreprise engagera d'autres coûts d'exploitation sur une base continue. Les coûts d'exploitation sont des dépenses que vous devez payer, peu importe si vous réalisez une vente ou non.

- Loyer
- Assurances
- Publicité
- Services publics
- Téléphone et Internet
- Salaires et paiements des sous-traitants
- Frais postaux

La calculatrice de frais liés au démarrage vous invite à inscrire vos coûts initiaux (ou capital) et vos coûts d'exploitation mensuels. Vous devrez aussi fournir une estimation du temps que vous croyez qu'il faudra pour que votre entreprise devienne rentable. Cela aide à calculer une estimation des fonds dont vous aurez besoin pour couvrir vos coûts d'exploitation.

Une fois que vous aurez inscrit vos montants estimés de coûts et de revenus, la calculatrice vous présentera un sommaire des estimations du montant requis pour démarrer, du montant requis pour exercer vos activités chaque mois et des liquidités dont vous aurez besoin pour survivre jusqu'à ce que votre entreprise devienne rentable.

Pourquoi utiliser la calculatrice de frais liés au démarrage ?

La calculatrice de frais liés au démarrage peut vous faire économiser beaucoup d'argent et vous épargner les revers douloureux que vous pourriez subir si vous n'avez pas les réserves suffisantes pour survivre à la période critique du démarrage. Ne préférez-vous pas aborder la question sur papier plutôt que d'avoir de mauvaises surprises ?

De plus, ces renseignements vous aideront à constituer votre dossier si vous faites une demande de prêt à la petite entreprise ou désirez établir une relation avec des investisseurs privés.